

**Утверждено на
заседании кафедры
Протокол № 1 от 31.08.2026**

№ темы	Дата занятия	КАЛЕНДАРНО-ТЕМАТИЧЕСКИЙ ПЛАН ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЙ ПО ПСИХОЛОГИИ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБЩЕНИЯ. КОНФЛИКТОЛОГИИ на 9 семестр 2026-2027 учебного года для студентов 5 курса фармацевтического факультета дневной формы получения образования
1	01.09 – 07.09	Особенности профессионального общения. Роль основ психологии в профессиональной деятельности провизора. Значение общения. Функции, типы и структура общения.
2	08.09 – 14.09	Общение как коммуникативный процесс. Феномены межличностной коммуникации. Психологическая обратная связь. Коммуникативные барьеры: понимания; социально-культурного различия; отношения.
3	15.09 – 21.09	Основные проблемы общения в профессиональной деятельности провизора. Процесс оптимизация общения. Правила подачи обратной связи. Способы повышения эффективности коммуникации.
4	22.09 – 28.09	Понятие «социальная группа». Признаки социальной группы. Этапы развития фармацевтического коллектива. Типичные искажения представления о другом человеке. Психологические механизмы общения
5	29.09 – 05.10	Уровни развития фармацевтического коллектива: номинальная группа, кооперация и коллектив. Механизмы группового влияния
6	06.10 – 12.10	Психологические особенности управленческой деятельности. Профессиональные качества руководителя.
7	13.10 – 19.10	Модель основных качеств руководителя. Качества современного руководителя.
8	20.10 – 26.10	Понятие «профессиональная адаптация». Внешние и внутренние обстоятельства профессиональной адаптации молодого специалиста. Основные предметные области профессионального взаимодействия молодого специалиста со средой
9	27.10 – 02.11	Уровни профессиональной адаптации молодого специалиста. Направленность социально-психологической адаптации. Трудности социально-психологической адаптации.
10	03.11 – 09.11	Этапы личностного реагирования посетителя аптеки на внутреннее психосоматическое состояние. Сенсологический этап, его компоненты. Оценочный этап, его структура.
11	10.11 – 16.11	Понятие «внутренняя картина болезни». Факторы, влияющие на внутреннюю картину болезни. Этап отношения к болезни, основной критерий этапа. Типы отношения к болезни.
12	17.11 – 23.11	Конфликты в профессиональной деятельности провизора. Особенности конфликтов на фармацевтических предприятиях и в аптеках. Причины, виды, структура, условия протекания, динамика конфликтов.
13	24.11 – 30.11	Образы конфликтной ситуации. Возможные действия участников конфликта. Исходы конфликтных действий. Организационные способы управления конфликтами. Межличностные способы управления конфликтами.

14	01.12 – 07.12	Понятие «саморегуляция». Структура, психические средства саморегуляции. Личностные качества, характеризующие продуктивную деятельность. Техники психической саморегуляции.
15	08.12 – 14.12	Самовнушение. Методы самовнушения: метод Куэ, аутогенная тренировка (метод Шульца), визуализация, медитация, метод «Ключ». Стресс и психическая саморегуляция.

Заведующий кафедрой педагогики, психологии
и клинического моделирования с курсом
повышения квалификации и переподготовки,
к.п.н., доцент



А.А.Фоменко